



Tudor Faragau

| Cetățenie: română | Gen: Masculin |



● EXPERIENȚA PROFESIONALĂ

01/10/2019 – ÎN CURS – Baia-Mare, România

DIRECTOR DE VANZARI – Holisun

- Elaborarea planului de vânzări soluții IT, însoțit de o politică dinamică de creștere continuă a volumului de vânzări.
- Urmărirea realizării planului de vânzări.
- Participarea, negocierea și încheierea contractelor comerciale
- Menținerea și creșterea relațiilor strategice cu partenerii și clienții mari ai companiei.
- Elaborarea strategiei de marketing și setarea bugetului.
- Definirea prețurilor în funcție de costurile de producție, marketing și mediul concurențial.
- Definirea termenelor de livrare în concordanță cu resursele tehnice și umane

Despre Holisun:

Compania Holisun fondată în anul 2001 are o vastă experiență în: IT R&D, Automatizări de business, Securitate în aeroporturi, Sănătate, Realitate Augmentată, Sectorul Public, Industry 4.0, Web Development, ETL, Data warehouse.

01/02/2017 – 30/09/2019 – Cluj-Napoca, România

MANAGER VANZARI RETAIL – Banca Comercială Română

- Coordonarea campaniilor naționale și crearea campaniilor locale de creștere a numărului de angajați cu salariul în cont precum și a studenților cu carduri de debit -Jud. Cluj
- Coordonarea activităților de creștere a ratei de cross a clienților cu salariul în cont.
- Asigurarea de acțiuni suport pentru implicarea angajaților retail/corporate în acțiuni de prospectare/vânzare convenții bancare și organizare birouri mobile la sediul angajatorilor.
- Menținerea și creșterea relației de business cu clienții strategici care au convenții salariale încheiate cu BCR pe Jud Cluj și prospectarea angajatorilor țintă cu care am negociat convenții noi.
- Cautarea oportunităților de parteneriat, sponsorizare, voluntariat și participarea ca și speaker sau invitat la diferite evenimente importante pentru BCR.
- Principalul negociator local BCR Pensii pe Județul Cluj
- Cei mai activi profesori de educație financiară zona 1 în 2018 (Cluj, Bistrița, Năsăud, Baia Mare, Alba)
- Unul dintre cei mai performanți manageri de vânzări din BCR, sunt constant în primele locuri după rezultate.
- Implicarea în acțiunile de digitalizare și automatizare procese informaționale BCR de identificare angajatori reali ai clienților cu salariu în cont BCR

Cluj Napoca

01/04/2016 – 01/05/2017

MEMBRU IN CONSILIUL DE ADMINISTRATIE – Invest Club Transilvania SA

Holdingul financiar al membrilor din Invest Club ONG.

01/04/2016 – 01/05/2017 – România

DIRECTOR DEZVOLTARE – Invest Club ONG

Dezvoltarea parteneriatelor Invest Club, de la parteneriate directe cu Bursa de Valori Bucuresti, ERSTE Asset Management, BT Securities, SSIF Goldring SA la extinderea acestor relatii, astfel incat sa includa si BCR, BT Asset Management, OTP Asset Management, TradeVille, Admiral Markets, Life is Hard SA, SAI BROKER (parte a grupului BRK Financial Group)

Coordonarea proiectelor membrilor Invest Cluj printre care finantarea Invest Café, Biblioteca Investitoriilor, gale caritabile in vederea sprijinirii diverselor cauze umanitare.

Invest Club numără 3 principii definitorii:

1. Ca și club de investitori, asigurăm cursuri și evenimente educaționale DESCHISE și GRATUITE pentru toți cei interesați de domeniul investițiilor.
2. Invest Club asigura accesul la informații financiare de la toate companiile de investiții care manifestă interes pentru comunitatea noastră de investitori si care indeplinesc cele 3 condiții de baza: să fie o societate autorizata, reglementată și cu o reputație excelentă.
3. Invest Club, care la momentul de față reprezintă cea mai mare comunitate de investitori din România trebuie faciliteaza schimbul de experiență dintre membrii vechi și cei noi astfel încât noii investitori să aibă parte de tot suportul pe care îl doresc din partea comunității noastre.

Ajutat de aceste 3 principii definitorii, Invest Club a evoluat în cel mai mare club de investitori din Romania, condus de investitori și pentru investitori

Cluj

01/06/2015 – 01/02/2017 – Cluj-Napoca, România

BROKER DELEGAT DE PRODUSE SI INVESTITII FINANCIARE (SERVICII RETAIL & CORPORATE) – BRK Financial Group SA

Broker delegat de produse si investitii financiare (Servicii Retail & Corporate)

Promovarea produselor si serviciilor corporate BRK Financial Group, precum si oferirea de asistenta pentru companiile cotate la Bursa de Valori Bucuresti.

Negocierea si oferirea de servicii de finantare pentru companiile mari si administratiilor publice, plasamente pe Bursa, majorari de capital social, emisiune de obligatiuni municipale, listari pe piata AeRO.

Pe langa operarea unor conturi de investitii de cateva milioane de euro, am fost de asemenea dedicat activitatilor de voluntariat la Invest Club si antreprenoriat la Invest Club Transilvania SA.

Cluj Napoca

01/08/2013 – 01/05/2015 – România

BROKER DE SERVICII SI INVESTITII FINANCIARE – BRK Financial Group SA

Gestionarea activelor persoanelor fizice de mare valoare si clientilor corporate, precum si consilierea lor in ceea ce priveste legislatia.

Asigurarea si prezentarea materialelor de cercetare privind starea pietei interne si internationale, oportunitatile si riscurile investitionale, cu scopul de a oferi cel mai bun randament posibil, ținând cont de aversiunea la risc si obiectivele individuale.

Promovarea produselor si serviciilor corporate SSIF Broker, precum si oferirea de asistenta clientilor corporate

Cluj Napoca

● **EDUCAȚIE ȘI FORMARE PROFESIONALĂ**

2019 – 2020 – 400446, Liviu Rebreanu Nr 2, Cluj-Napoca, România

International Business Administration – Facultatea de Business, Universitatea Babes Bolyai

2010 – 2013 – 400446, Liviu Rebreanu Nr 2, Cluj-Napoca, România

Bachelor of Business Administration (BBA) – Facultatea de Business, Universitatea Babes Bolyai

2005 – 2009 – 400446, Liviu Rebreanu Nr 2, Cluj-Napoca, România

Licentiat in Teologie Ortodoxa – Seminarul Teologic Ortodox Roman

● **COMPETENȚE LINGVISTICE**

Limbă(i) maternă(e): ROMANA

	COMPREHENSIUNE		VORBIT		SCRIS
	Comprehensiune orală	Citit	Exprimare scrisă	Conversație	
ENGLEZA	C2	C1	C1	C1	C1
SPANIOLA	C1	B2	B1	B1	A1

Niveluri: A1 și A2 Utilizator de bază B1 și B2 Utilizator independent C1 și C2 Utilizator experimentat

● **COMPETENȚE DIGITALE**

Cunostinte avasate in majoritatea sistemelor informatice de management

● **PUBLICAȚII**

The role of the BET-FI index companies in maintaining the liquidity of the Bucharest Stock Exchange

<https://www.scribd.com/document/154925790/The-role-of-the-BET-FI-index-companies-in-maintaining-the-liquidity-of-the-Bucharest-Stock-Exchange> – 2013

This paperwork aims at finding and presenting the main theoretical and practical aspects regarding the BET-FI index historical liquidity assurance contribution to the Bucharest Stock Exchange, in the view of proving the hypothesis that the BET-FI index companies are one of the main liquidity providers of the Bucharest Stock Exchange, with an importance that is vital for the BSE attractiveness and overall evolution in the past, present and near future.

● **PERMIS DE CONDUCERE**

Permis de conducere: **B**

● **PROIECTE**

Biblioteca Investitorului

https://adevarul.ro/locale/cluj-napoca/o-facultate-cluj-lanseaza-biblioteca-investitorului-ajuta-studenti-1_57ee5a8d5ab6550cb8254860/index.html

„Biblioteca Investitorului nu este doar o simplă bibliotecă ci începutul de drum în fascinanta lume

a investițiilor pentru orice student interesat să învețe cum se ia o decizie de investiție, la ce anume trebuie

să fii atent atunci când analizezi o oportunitate investițională și, cel mai important lucru, cum să evaluezi

riscul, puterea banului și importanța pe care tu ca investitor o poți avea în finanțarea dezvoltării țării tale,

creșterea unei companii private și, într-un final, o mai bună gestiune a averii proprii.” Tudor Faragau, manager si initiator proiect.

● **DISTINȚII ONORIFICE ȘI PREMII**

09/12/2017

Gala Tineretului Clujean 2017 – Federatia Tinerilor din Cluj

Premiu acordat pentru activitatea de organizare cat si sustinere financiara al mai multor organizatii caritabile sau educationale: O Masa Calda Cluj, Beard Brothers, Fundatia Comunitara Cluj, Fundatia Dezvoltarea Popoarelor, Biblioteca Central Universitara Cluj.

● **COMPETENȚE ORGANIZATORICE**

Competențe organizatorice

Sunt foarte orientat catre rezultate si in urma experientelor profesionale sunt obisnuit sa imi asum si roluri informale de leadership , in vederea obtinerii de rezultate foarte bine in echipe diverse.

-Organizator evenimente de business: Invest Club, X Party&Networking

● **COMPETENȚE DE COMUNICARE ȘI INTERPERSONALE**

Competențe de comunicare și interpersonale

- foarte bune competente de comunicare si vorbire in public prin participarea la un numar semnificativ de evenimente cu audienta ridicata (peste 300 de participanti)
- perfectionarea acestor abilitati de comunicare prin parcurgerea cu succes a unui curs intensiv de public speaking de 10 saptamani si tinul de Dna Delia Opreanu.

● **COMPETENȚE DOBÂNDITE LA LOCUL DE MUNCĂ**

Competențe dobândite la locul de muncă

- foarte bune abilitati de coordonare echipe si cunoasterea managementului de vanzarilor si marketing.
- bune abilitati de creare a campaniilor de vanzare, market research si strategii.
- o foarte buna cunoastere a produselor bancare, pensii private , pietei de capital si investitii
- o foarte buna cunoastere al sistemelor digitale
- bune abilitati de rezistenta la stres , prioritizare si managementul timpului

● ALTE COMPETENȚE

Alte competențe

- Consultant in marketing si vanzari B2B - acreditat de CNFPA/ANC
- Atestat ASIF ca si broker de investitii acreditat de ASF- nota 10.00
- Project Management Principles and Practices - specializare de 4 luni oferita de Facultatea Irvine, University of California.
- Fost coordonator proiecte internationale ERASMUS
- Strategic Leadership&Management oferit de University of Illinois at Urbana-Champaign, USA. Curs format din 7 module si cu o perioada de finalizare de 7 luni.